

17 ОКТЯБРЯ РЕСТОРАН MAROON, MINSK MARRIOTT, ПР-КТ ПОБЕДИТЕЛЕЙ, 20

18:00 ПРАЗДНИЧНЫЙ УЖИН ПО СЛУЧАЮ ОТКРЫТИЯ ФОРУМА

Дресс-код: Мужчины – Black Tie, Дамы – Red Dress

18 ОКТЯБРЯ MINSK MARRIOTT, ПР-КТ ПОБЕДИТЕЛЕЙ, 20

8:00 Minsk Legal Run

Традиционная встреча самых спортивных жаворонков форума.

Сбор в 7-50 в лобби отеля.

9:00 Начало регистрации. Приветственный кофе.

10:00-11:30 СЕССИЯ #1. КАЧЕСТВО КЛИЕНТСКОГО СЕРВИСА

- Client care - что в имени тебе моем? Лояльность к бренду фирмы или личности юристов и партнеров: что важнее для клиентов?
 - Узкая специализация или универсализм?
 - Project-менеджмент неюристов в юридических консалтинговых проектах.
 - Контроль качества работы юристов в консалтинге и в ин-хаус департаменте.
- Какие сходства и различия? Обмен опытом.

Модератор: Иван Апатов, управляющий партнер White Collar Strategy (Россия)

Спикеры:

1. Светлана Романова, Chief Legal, Метинвест Холдинг (Украина)
2. Рустам Вахитов, Управляющий партнер International Tax Associates (Нидерланды)
3. Денис Литвинов, управляющий партнер, «Содружество земельных юристов» (Россия)
4. Александр Чекалин, General Counsel, L.I.D.A. Family Office SA (Швейцария, Россия)

11:30-12:00 Кофе-брейк

12:00 – 13:30 СЕССИЯ #2. ЭКОНОМИКА КЛИЕНТСКОГО СЕРВИСА

- Финансы юридической фирмы или «сколько вешать в граммах»: бюджет, рентабельность, оптимизация.
- Новые формы ценообразования на рынке, прозрачность, скидки и демпинг
- Возможности и проблемы гонорара успеха и внешнего финансирования
- Доходность на партнера/юриста: best practices

Модератор: Александр Степановский, Управляющий партнер SPP
(Республика Беларусь)

Спикеры:

1. Ирина Калинина, Legal Stratagency (Германия)
2. Александр Ермоленко, партнер «ФБК Legal» (Россия)
3. Анна Войцехович, партнер, юридическая компания «Гребнева и партнеры» (Россия)
4. Дмитрий Попов, юрист, Россия

13:30-15:00 Обед

15:00 – 16:30 СЕССИЯ #3. МАРКЕТИНГ ЮРИСТОВ: КОНСУЛЬТАНТОВ И IN-HOUSE LAWYERS

- Рейтинги - рыночная необходимость для консультантов и клиентов или ярмарка тщеславия и ЭГО с обеих сторон?
- Продажи и продвижение: новые формы в цифровую эпоху или новое – это хорошо забытое старое?
- Идеальный клиент - кто это? Мнение консультантов.
- Идеальный консультант - кто это? Мнение in-house юристов.

Модератор: Денис Саушкин, управляющий партнер ЗКС (Россия)

Спикеры:

1. Ирина Косеева, Head of Legal, Globus (Россия)
2. Ксения Щавинская, Арт-директор BeCentric (Украина)
3. Дмитрий Гриц, управляющий партнер «Гриц и партнеры» (Россия)
4. Евгений Шестаков, управляющий партнер «INTELLECT» (Россия)
5. Елена Ершова, главный редактор, журнал "Корпоративный юрист"

17:00 – 18:30 СЕССИЯ #4. ЭТИКА КЛИЕНТСКОГО СЕРВИСА

- Конфликт интересов: виды, формы разрешения, а также организационные и технические стандарты
- Конфиденциальность современных клиентских коммуникаций

Модератор: Андрей Корельский, управляющий партнер КИАП (Россия)

Спикеры:

1. Дмитрий Гадомский, управляющий партнер Axon Partners (Украина)
2. Владислав Варшавский, управляющий партнер «Варшавский и партнеры» (Россия)
3. Сергей Савельев, управляющий партнер Савельев, Батанов и партнеры (Россия)
4. Александр Осетинский, глава филиала Московской коллегии адвокатов "Берлингтонз" в Санкт-Петербурге (Россия)
5. Ирина Оникиенко, партнер Capital Legal Services (Россия)

18:30 – 22:00 ЗАКРЫТИЕ ОФИЦИАЛЬНОЙ ЧАСТИ. ФУРШЕТ.

19 ОКТЯБРЯ КУЛЬТУРНАЯ ПРОГРАММА: ЭКСКУРСИЯ НА КИНОСТУДИЮ "БЕЛАРУСЬФИЛЬМ"

Полезные контакты:

- Регистрация и финансовые вопросы:

Галина Пашкова minsklegalforum@gmail.com
+375 29 6968596 (Viber, Telegram, WhatsApp)

- СМИ, работа с партнёрами и спикерами:

Алина Курленко pr.minsklegal@gmail.com
+375 29 6112340 (Viber, Telegram, WhatsApp)